Tabla Comparativa de Competencias

	EJEMPLO VENDEDOR SOBRESALIENTE Edad: 43 años Puesto: VENDEDOR COMERCIAL (TMN) Clave: 28AS8I5470	EJEMPLO VENDEDOR ADECUADO Edad: 43 años Puesto: VENDEDOR COMERCIAL (TMN) Clave: ZZJQRF5471	EJEMPLO VENDEDOR BAJA ADECUACIÓN Edad: 43 años Puesto: VENDEDOR COMERCIAL (TMN) Clave: 1N59FR5472
RENDIMIENTO INTEGRAL	82.77	70.02	50.88
CLASIFICACIÓN	Óptimo	Adecuado	Baja adecuación
COLOR	Azul	Amarillo	Rojo
*ENFOQUE EN RESULTADOS (5)	3.27 / 65.47 %	2.11 / 42.2 %	1.97 / 39.47 %
*PLANEACIÓN FUNCIONAL (4)	3.39 / 84.74 %	2.42 / 60.53 %	1.8 / 45 %
*SENSIBILIDAD A LINEAMIENTOS (3)	3.96 / 100 %	2.45 / 81.5 %	1.47 / 49.02 %
*TOMA DE DECISIONES (3)	3.48 / 100 %	2.81 / 93.65 %	1.69 / 56.26 %
SEGUIMIENTO (3)	3.11 / 100 %	2.96 / 98.67 %	1.87 / 62.27 %
*APTITUD DE LIDERAZGO (3)	3.27 / 100 %	2.95 / 98.37 %	2.23 / 74.37 %
*COMUNICACIÓN EFECTIVA (4)	3.74 / 93.5 %	2.6 / 64.88 %	1.8 / 45 %
*ESTILO PERSUASIVO (5)	3.15 / 63.06 %	3.65 / 72.99 %	2.61 / 52.2 %
*ORIENTACIÓN AL SERVICIO (4)	3.59 / 89.68 %	2.75 / 68.73 %	1.53 / 38.26 %
ALIANZAS ESTRATÉGICAS (3)	3.54 / 100 %	2.83 / 94.25 %	2.04 / 68 %
*AUTOCONFIANZA (4)	2.93 / 73.29 %	2.83 / 70.77 %	2.15 / 53.76 %

*DOMINIO DE ESTRÉS (3)	3.79 / 100 %	2.64 / 88.03 %	2.22 / 74.1 %
*INICIATIVA (4)	2.69 / 67.22 %	2.21 / 55.13 %	1.89 / 47.36 %